

## I "NUOVI INDICATORI" PER ECCELLERE NELLA NUOVA ECONOMIA

Per riconoscere i comportamenti più virtuosi da perseguire



15 NOVEMBRE 2017 Dalle 16:00 alle 18:00

**WORKSHOP GRATUITO** 

## CONTENUTI

I più recenti studi sulle neuroscienze dimostrano che le nostre attività più o meno importanti sono guidate dalle "emozioni". Questo vale anche per chi in Azienda deve acquistare, vendere, gestire situazioni che comportano rischi.



**DOTT.SSA CAROLINA BENAGLIO** 

www.myr.it

Enterprise Risk Management: il governo dei rischi con al centro "l'Uomo".



**DOTT. GIANFRANCO LANFREDINI** 

www.gilanfredini.it

Negoziazione ed Emozioni.

Valorizzare i "Servizi Differenzianti" per conquistare la preferenza del Cliente.

## **DESTINATARI**

Titolari di azienda, Amministratori Delegati e Direttori Generali, Responsabili di Funzione, Commercialisti, Consulenti di Direzione, Presidenti di Associazioni.

MODALITÀ DI PARTECIPAZIONE

Partecipazione soggetta a prenotazione OBBLIGATORIA.

L'evento si svolgerà il giorno 15 NOVEMBRE presso Brescia Export - Via Branze 45, Brescia.

Ore 15:45 - registrazione dei partecipanti

Ore 16:00 – inizio workshop

Ore 18:00 - Termine dei lavori

Chi deciderà di partecipare scoprirà perché quando "il gioco si fa duro", gli Imprenditori più lungimiranti sanno applicare le contromisure più adeguate, per intervenire con successo ANCHE NELLA PROPRIA EVOLUZIONE.